

## Die BBA-Mitgliedschaft

Unsere Mitglieder kommen aus allen Bereichen der Wohnungs- und Immobilienwirtschaft. Neben Wohnungsbaugesellschaften, Genossenschaften, Banken und Versicherungen sind auch Architekten und Makler durch die Mitgliedschaft eng mit uns verbunden. Sie pflegen dadurch ihre Kontakte in einem überregionalen Netzwerk, das von der BBA mit großer Sorgfalt betreut und fortlaufend ausgebaut wird. Darüber hinaus verbindet diese Unternehmen das gemeinsame Interesse an qualifizierter Aus- und Weiterbildung. Warum eine BBA-Mitgliedschaft auch für Ihr Unternehmen sinnvoll ist, lesen Sie in den nächsten Zeilen.

### 1. Vorteil: Unser Netzwerk – Ihre Zielgruppe

Die BBA ist Plattform für alle Beteiligten in der Immobilienbranche. Hier fließen Kontakte, Informationen und Bedarfe zusammen. Daraus entsteht ein wertvolles Netzwerk, an dem unsere Mitglieder partizipieren können. Kooperationen, gemeinsame Veranstaltungen oder exklusive Partnerschaften – all das ist ausschließlich unseren Mitgliedern vorbehalten!

### 2. Vorteil: Ihre Wünsche – Ihre Veranstaltung

Mitglieder der BBA können über unsere Ausrichtung und unser Angebot mitentscheiden. So hat die BBA auf Wunsch der Mitglieder eine private Berufsschule für Immobilienkaufleute gegründet, weil Wohnungsunternehmen und Genossenschaften sich von gut ausgebildeten Nachwuchskräften einen Marktvorteil versprechen.

### 3. Vorteil: Teilnahme am Kaminabend

Unter dem Motto „Von Mitgliedern für Mitglieder“ treffen sich unsere Mitglieder in regelmäßigen Abständen zum Kaminabend. Ziel ist es, Netzwerke auf- und auszubauen und den Dialog zwischen den wohnungswirtschaftlichen Unternehmen und ihren Partnern herzustellen. Deshalb lädt die BBA gemeinsam mit einem ausgewählten Partner (BBA-Mitglied) zu dieser exklusiven Veranstaltung nur für BBA-Mitglieder ein. Nach einem spannenden Impulsvortrag stehen Diskussion, Erfahrungsaustausch und Netzwerkbildung im Vordergrund. Die Teilnahme am Kaminabend ist kostenfrei.

### 4. Vorteil: 20% Rabatt auf die Teilnahmegebühr bei BBA-Veranstaltungen

Unser Bildungsspektrum hält eine große Auswahl an Veranstaltungen für Sie bereit, auf Wunsch natürlich auch individuell für Ihr Unternehmen konzipiert. Unsere Mitglieder können an unseren Weiterbildungen zu einer um 20% reduzierten Gebühr teilnehmen.

### 5. Vorteil: 20% Rabatt für Sponsoring- und Marketingaktivitäten

Mit unserem Partnermanagement bieten wir Dienstleistern der Immobilienwirtschaft die Möglichkeit, die Plattform der BBA zu nutzen und sich als lösungsorientierte Partner mit innovativen Produkten zu präsentieren. Wir unterstützen dabei den Dialog zwischen Entscheidungsträgern in der Immobilienwirtschaft und deren Dienstleistern und fördern den Wissenstransfer zwischen den Unternehmen. Partner, die Mitglied der BBA sind, erhalten auf die Buchung von Sponsoring- und Marketingaktivitäten 20% Rabatt.

**Sie möchten mit Ihrem Unternehmen die Vorteile einer BBA-Mitgliedschaft nutzen und uns beitreten? Rufen Sie uns gern an, Ihre Ansprechpartnerin Antje Gries berät Sie in allen Fragen.**

**Ansprechpartnerin:**

**Antje Gries**

Telefon: 030 23 08 55-12

E-Mail: [antje.gries@bba-campus.de](mailto:antje.gries@bba-campus.de)